
Fitek

Kuidas hakkasime PEPPOL-iga arveid
vahendama?

Ajatelg

- September 2016 – esimene klient soovis saata PEPPOL-i vahendusel arvet
- Detsember 2016 – valisime partneri teostuseks Access Point teenuse jaoks
- September 2017 – esimesed arved on saadetud ja esimesed vastu võetud

Meie valikud?

- Valisime partneriks Liaison Technology <https://www.liaison.com/>
 - Pakuvad teenusena Access Point lahendust ehk võrgustikus on näha Fitek;
 - Kogemusega PEPPOLI operaator koos arendajate tiimiga
 - Lisaks oli arenduse hinnale ka teostamise kiirus

Eesti kui PEPPOLi ärikeskkond

- Eesti väliskaubandussuhted
 - Täna www.arved.ee keskkonnast on võimalik Soome Verkkolasku vahendusel saata 5 arvet kuus tasuta;
- PEPPOLi süsteemis puudub nn keskregister ehk tarnijate ja ostjate vahelist PEPPOL ID peavad ise vahetama;
- PEPPOLi lahenduses on võimalik Eestis kasutada ISO standardile vastavalt Käibemaksukohuslase Numbrit ja GLN koodi;

Millised üllatused?

- Ega partner ei olnudki nii kogenenud kui ootasime 😊 aega kulus rohkem;
- Puudub ühtne käitumine: mida kliendile edastatakse ja mis kujul?
 - Kui meie saadame enda arvates korrektsed andmed nii pildi kui meta data, siis ei pruugi see sellisel kujul kajastuda saaja süsteemis
- Erinevad formaadi versioonid ja seda mitte ainult vastuvõtjate/arvesaaja lõikes, vaid ka vastuvõtja erinevate dokumentide suhtes !!!

Küsimused?